



CHÍNH SÁCH BÁN HÀNG TBVS JAQUAR

Kính gửi : Quý Đại lý cấp 2

Công ty cổ phần xây lắp và TMDV CCHL thông báo chính sách bán hàng sản phẩm thiết bị vệ sinh thương hiệu JAQUAR-
 Ấn Độ như sau:

STT	Nội dung	Mức CK/ thưởng	Điều kiện áp dụng
1/	Chính sách giá và chiết khấu		
1.1	Giá bán		Theo bảng giá niêm yết Công ty công bố rộng rãi trên toàn quốc
1.2	Chiết khấu:	% Mức CK	
1.2.1	Chiết khấu trên số lượng doanh số mua từng lần		
a)	Mức chiết khấu thông thường:	35%	Đơn hàng trị giá trên 20 triệu đồng
b)	Mức chiết khấu đặc biệt:	>= 42%	Đơn hàng dự án với giá trị lớn (được sự hỗ trợ giá của Hãng Jaquar)
1.2.2	Chiết khấu doanh số theo chỉ tiêu bán hàng cả năm		Chiết khấu cho việc hoàn thành chỉ tiêu bán hàng được tính trên tổng doanh số mua hàng cả năm và sẽ được quyết toán tại thời điểm kết thúc năm.
	Mức chiết khấu:	38%	
1.2.3	Chiết khấu thanh toán:	1%	Chiết khấu thêm trên tổng giá trị đơn hàng sau khi trừ chiết khấu mục 1.2.1 nếu thanh toán bằng tiền 100% trước khi nhận hàng
2/	Chính sách thưởng hàng năm	Mức thưởng	Tính theo tổng giá trị hóa đơn thực tế trước thuế VAT
2.1	Thưởng hoàn thành chỉ tiêu doanh số năm	1%	Nếu đạt từ 90-100% chỉ tiêu doanh số
2.2	Thưởng vượt chỉ tiêu doanh số năm 100-125%	3%	Nếu đạt từ trên 100-125% chỉ tiêu doanh số
2.3	Thưởng trưng bày sản phẩm Jaquar đẹp, sạch sẽ	0,5%	Khoản thưởng này sẽ bị cắt nếu Đại lý di chuyển vị trí trưng bày hoặc không trưng bày hoặc không thường xuyên vệ sinh
2.4	Thưởng cung cấp vị trí trưng bày bảng hiệu Jaquar trong cửa hàng/ ngoài trời/ ngoài showroom	0,5%	Khoản thưởng này sẽ bị cắt nếu Đại lý di chuyển vị trí trưng bày hoặc tháo gỡ bảng hiệu
3/	Công nợ và Phương thức thanh toán		Không thuộc hàng trưng bày
3.1	Công nợ		
3.1.1	Số dư nợ cho phép		- Dư nợ 30.000.000đ đối với đơn hàng bán lẻ
3.1.2	Thời hạn dư nợ		- Không quá 30 ngày - Phải thanh toán hết nợ của đơn hàng cũ trước khi đặt đơn hàng mới tiếp theo
3.1.3	Tạm ứng 30% khi đặt hàng, 70% còn lại thanh toán khi nhận được thông báo giao hàng hoặc theo thỏa thuận hợp đồng hoặc mở thư bảo lãnh ngân hàng		Trên tổng giá trị đơn hàng đối với đơn hàng dự án
4/	Phí vận chuyển giao hàng		
4.1	Miễn phí vận chuyển nội thành Đà Nẵng		Đơn hàng nội thành Đà Nẵng từ 20 triệu đồng trở lên
4.2	Miễn phí vận chuyển ngoại thành Đà Nẵng		Đơn hàng ngoại thành Đà Nẵng từ 100 triệu đồng trở lên
5/	Chỉ tiêu doanh số		600.000.000 đồng/ năm

Chính sách bán hàng này có hiệu lực kể từ ngày ký đến khi có thông báo mới.

Các chính sách bán hàng được ban hành trước ngày 01/07/2020 hết hiệu lực.

Trân trọng.

Đà Nẵng, ngày 01 tháng 07 năm 2020
 CÔNG TY CỔ PHẦN XÂY LẬP VÀ TMDV CCHL



CHỦ TỊCH HĐQT
 Nguyễn Thị Xuân